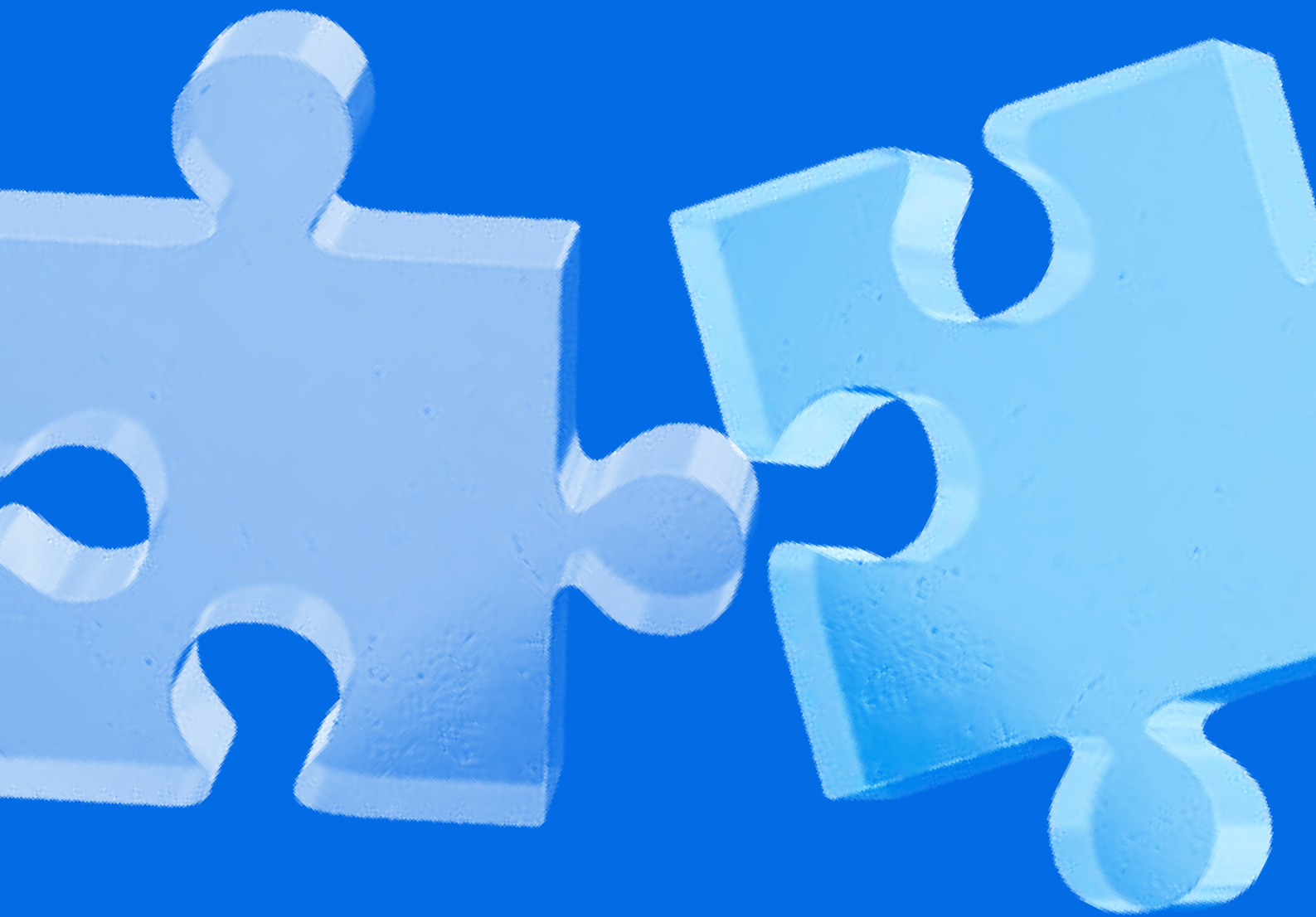




Руководство по партнерской программе 2025

Добро пожаловать в нашу партнерку МойСклад!

Здесь мы не просто делим задачи и прибыль — мы работаем вместе, как команда. Мы создаем инструмент, который помогает бизнесам работать эффективнее, а вы — помогаете этим бизнесам узнать о наших возможностях. И в основе нашего сотрудничества лежит доверие и взаимовыручка.

Давайте зарабатывать вместе!

Содержание

1. Преимущества работы с МойСклад в качестве партнера
2. Кто такой хороший и плохой партнер?
3. Статус «Партнер Старт» - идеальный старт для тех, кто только начинает!
4. Статус «Партнер» - для тех, кто уже делает первые шаги в мире МойСклад
5. Статус «Эксперт» - для настоящих профессионалов, которые готовы к новым вызовам!
6. Статус «Представитель» - статус для избранных, с максимальными преимуществами и поддержкой.
7. Порядок подключения партнера к продажам сервиса МойСклад
8. Команда МойСклад

Преимущества работы с МойСклад в качестве партнера

Работа с МойСклад — это не только возможность развивать свой бизнес, но и множество уникальных преимуществ, которые мы готовы вам предложить:

1. Выделенный аккаунт-менеджер

У вас всегда будет специалист, готовый помочь с любыми вопросами и поддержать вас на каждом этапе сотрудничества.

2. Справедливое вознаграждение

Мы ценим ваш вклад и предлагаем конкурентные условия вознаграждения за вашу работу.

3. Маркетинговая поддержка

Получайте доступ к материалам и инструментам для продвижения, которые помогут вам эффективно продвигать услуги МойСклад.

4. Внутренняя бонусная система

Участвуйте в нашей бонусной программе и зарабатывайте дополнительные бонусы и вознаграждения за активность.

5. Передача лидов

Мы помогаем вам находить новых клиентов, передавая вам готовые лиды, чтобы вы могли сосредоточиться на продаже.

6. Доступ к огромной базе учебных материалов

Обучайтесь и развивайтесь с нашими ресурсами, чтобы стать настоящим экспертом в области автоматизации с помощью МоегоСклада

7. Участие в совместных ивентах

Участвуйте в наших мероприятиях и расширяйте свои профессиональные контакты.

8. Нетворкинг в классном сообществе

Станьте частью активного сообщества партнеров и профессионалов, где можно делиться опытом и находить новые идеи.

**Присоединяйтесь к команде МойСклад
и воспользуйтесь всеми преимуществами
работы с нами!**



Кто такой хороший партнер?

Мы верим, что успешное партнерство строится на взаимном уважении, ответственности и стремлении к развитию.

Поэтому у нас есть четкие правила и свое видение того, каким должен быть хороший партнер:

Кто такой хороший партнер?



Ответственный

Держит клиента в курсе всех нюансов, всегда готов помочь и оперативно реагирует на запросы.



Знает продукт

Хороший партнер разбирается в функционале МойСклад и знает, как лучше всего предложить его клиентам, подчеркивая ценность и преимущества.



Нацелен на долгосрочное сотрудничество

Стремится к устойчивым отношениям с клиентами, понимая, что качество обслуживания важнее быстрой выгоды.



Честен с клиентами и нами

Предлагает реальные возможности продукта, не обещает того, чего еще нет в функционале, и честен в вопросах цены.



Старается улучшить сервис

Делится обратной связью, предлагает идеи и помогает нам становиться лучше, ведь он заинтересован в развитии нашего совместного дела.



Активно участвует в жизни сообщества

Делится экспертизой и активно помогает новым партнерам, с удовольствием принимает участие в наших мероприятиях и опросах нашего PR.

Кто такой плохой партнер?



Ненадежный

Может оставить клиента без поддержки или не ответить на его вопросы вовремя.



Плохо знает продукт

Не интересуется функционалом МойСклад и не вникает в особенности сервиса, что мешает правильно донести его ценность до клиента.



Ищет быструю выгоду

Больше думает о быстрой прибыли, чем о долгосрочных отношениях с клиентами, что может навредить репутации сервиса.



Нечестен с клиентами

Обещает возможности, которые еще не реализованы, или занижает цену за счет своей комиссии, подрывая доверие.



Игнорирует правила

Нарушает условия программы, действует в своих интересах, например, продает демо-доступы или занимается демпингом цен.



Имитирует работу партнера

Более 6 месяцев ведет единственный аккаунт клиента и получает партнерскую скидку на оплату.



Если плохой партнер не исправляется, то **мы с сожалением отключаем его от доступа к биллингу и партнерской программы.**

Партнерские статусы

У нас 4 основные статуса партнеров, это дает вам возможность видеть перспективу и планомерно двигаться к цели!

Статус «Партнер Старт»

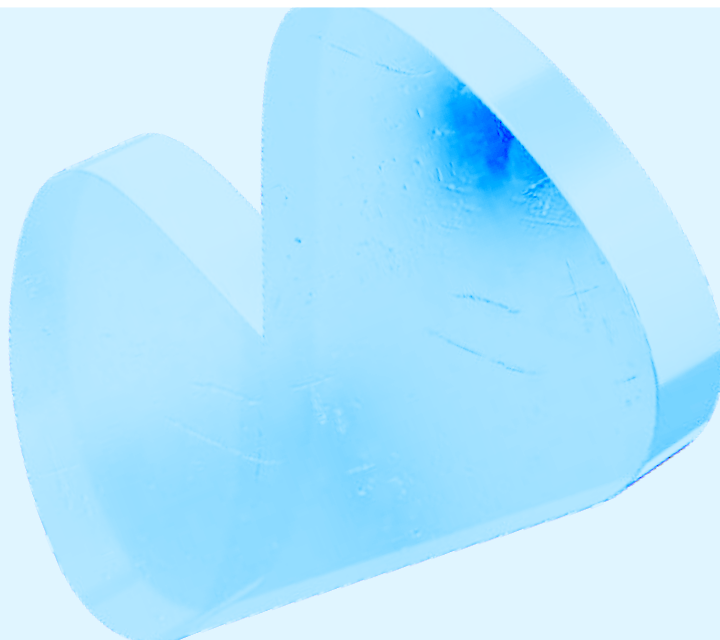
Идеальный старт для тех, кто только начинает!

Возможности статуса

- **Скидка 30%** на все тарифы и опции МоегоСклада.
- **Скидка 30%** на все платные приложения в магазине приложений.
- **Специальная скидка 30%** при оплате за год для новых клиентов. **Действует только для первой оплаты.** Для последующих продлений на 12 месяцев действует стандартная скидка 20%.
- Получение приветственного бонуса 10 000 баллов при регистрации.
- Выделенный аккаунт менеджер МС.

Условия получения

- Ознакомление с партнерской программой.
- Прохождение тестирования на знание партнерской программы.
- Принятие оферты или подписание договора для партнеров из Казахстана и Узбекистана.



Партнерские статусы

Статус «Партнер»

Для тех, кто уже делает первые шаги в мире МойСклад.

Возможности статуса

- Скидка 40% на все тарифы и опции МоегоСклада.
- Скидка 30% на все платные приложения в магазине приложений.
- Специальная скидка 30% при оплате за год для новых клиентов. Действует только для первой оплаты. Для последующих продлений на 12 месяцев действует стандартная скидка 20%.
- Получение лидов от МоегоСклада с формы moysklad.ru
- Участие в расширенной бонусной программе для партнеров.
- Выделенный аккаунт менеджер МоегоСклада.
- Маркетинговая поддержка от МоегоСклада.

Плюс

- Обучение не менее одного сотрудника партнера основным возможностям сервиса МойСклад в УЦ.
- Размещение актуальной информации о сервисе МойСклад на своем сайте.
- Суммарный объем продаж клиентам лицензий МоегоСклада на сумму от 100 тысяч рублей в партнерских ценах.
- Поддержка ежеквартальных объемов продаж на уровне от 50 тысяч рублей. Пересмотр статусов осуществляется 1 раз в 3 месяца.



Статус присваивается после:

Включены все требования статуса
«Партнер Старт»

Партнерские статусы

Статус «Эксперт»

Для настоящих профессионалов, которые готовы к новым вызовам!

Возможности статуса

- Скидка 50% на все тарифы и опции МоегоСклада.
- Скидка 30% на все платные приложения в магазине приложений.
- Специальная скидка 30% при оплате за год для новых клиентов. Действует только для первой оплаты. Для последующих продлений на 12 месяцев действует стандартная скидка 20%.
- Размещение в списке партнеров на сайте moysklad.ru
- Возможность привязывать к себе платные аккаунты.
- Выделенный аккаунт менеджер МоегоСклада.
- Маркетинговая поддержка от МоегоСклада.

Плюс

- Успешное прохождение аттестации на получение статуса «Эксперт».
- Суммарный объем продаж клиентам лицензий МоегоСклада на сумму от 500 тысяч рублей в партнерских ценах.
- Размещение информации о не менее чем 2-х проектах через PR отдел МойСклад.



Статус присваивается после:

Включены все требования статуса
«Партнер»

Партнерские статусы

Статус «Эксперт»



Для подтверждения и сохранения статуса:

1. Необходимо поддерживать ежеквартальные объемы продаж на уровне от 300 тысяч рублей в квартал. Пересмотр статусов осуществляется 1 раз в 6 месяцев.
2. Участвовать не менее чем в двух отраслевых мероприятиях в год для продвижения МоегоСклада (согласовывается с отделом продаж и маркетинга).
3. Публикация не менее 1-го проекта внедрения или истории успеха через PR МойСклад.

Партнерские статусы

Статус «Представитель»

Статус для избранных, с максимальными преимуществами и поддержкой

Возможности статуса

Плюс

- **Скидка 50%** на все тарифы и опции МоегоСклада.
- **Скидка 30%** на все платные приложения в магазине приложений.
- Специальная **скидка 30%** при оплате за год для новых клиентов. **Действует только для первой оплаты.** Для последующих продлений на 12 месяцев действует стандартная скидка 20%.
- Возможность привязывать к себе платные аккаунты.
- Выделенный аккаунт менеджер МоегоСклада.
- Отдельный блок в списке партнеров на сайте moysklad.ru
- Передача крупных клиентов и франшиз в работу от МойСклад.
- Приглашение в качестве экспертов на различные мероприятия
- PR в соц. сетях и внутренних ресурсах.
- Совместные публикации и интервью.
- Суммарный объем продаж клиентам лицензий МоегоСклада на сумму от 5 миллионнов рублей в партнерских ценах.



Статус присваивается после:

Включены все требования статуса
«Эксперт»



Для подтверждения и сохранения статуса:

1. Необходимо поддерживать ежеквартальные объемы продаж на уровне от 500 тысяч рублей в квартал. Пересмотр статусов осуществляется 1 раз в 12 месяцев.
2. Участвовать не менее чем в двух отраслевых мероприятиях в год для продвижения МоегоСклада (согласовывается с отделом продаж и маркетинга).
3. Публикация не менее 2-х проектов внедрения или истории успеха через PR МойСклад.



- А кроме того, мы очень радуемся, когда **партнеры ведут активный образ жизни** и готовы к новым вызовам!
- Мы начисляем бонусы за различные маркетинговые активности, будь то участие в мероприятиях, создание контента или другие инициативы.
- Интересно? Тогда **вперед на регистрацию** — начнем работать вместе и добиваться успехов!

Порядок подключения партнера к продажам сервиса МойСклад

1. Получение доступа к личному кабинету.

Начните с получения доступа к личному кабинету партнера на сайте МойСклад ([партнерская программа: moysklad.ru](https://moysklad.ru)). Это важный шаг для дальнейшей работы, который позволит вам проходить обучение, тестирование и регистрировать новых клиентов.

2. Добавление сотрудников.

В личном кабинете вы можете добавлять сотрудников. У каждого будет свой доступ под личными учетными данными, что упростит работу вашей команды.

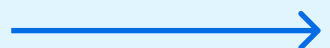
3. Обучение по Партнерской программе.

Сотрудники нашего партнерского сообщества проходят обучение, которое доступно в двух форматах:

- **В текстовом формате** в Личном кабинете партнера: [Партнерская программа \(moysklad.ru\)](https://moysklad.ru).
- **В формате видеоуроков** на учебном портале: [Курс: Партнерская программа \(moysklad.ru\)](https://moysklad.ru). Для прохождения обучения необходимо зарегистрироваться на учебном портале.

4. Прохождение тестирования.

После обучения каждый сотрудник должен пройти тестирование на знание Партнерской программы в Личном кабинете.



5. Принятие оферты или подписание договора.

Для партнеров из Казахстана и Узбекистана требуется подписать договор или принять оферту.

6. Обучение по Партнерской программе.

- По умолчанию доступ к биллингу предоставляется администратору.
- Остальным сотрудникам доступ предоставляется по запросу. Напишите на partners@moysklad.ru, указав email сотрудника и ID партнера.
- В ответ на указанный email придет письмо с доступом в биллинг.

Следуйте этому порядку, и вы сможете эффективно подключиться к продажам МойСклад. Если у вас возникнут вопросы, наша команда всегда готова помочь!

Команда МойСклад

Мы всегда готовы помочь вам на любом этапе сотрудничества!
Вот наши контактные лица:

Никита Кушелев

Директор по работе с партнерами

WhatsApp +7 (919) 960-96-43

Эл. почта nkushelev@moysklad.ru

Антон Кущев

Менеджер по партнерскому маркетингу

Telegram https://t.me/a_kushev

WhatsApp +7 (928) 631-63-69

Эл. почта akushchev@moysklad.ru

Людмила Агеева

Менеджер по развитию

Telegram t.me/Agееva_Lyudmila

WhatsApp +7 (915) 480-02-54

Эл. почта lageeva@moysklad.ru

Если вы только зарегистрировались —
вам ко мне!

Екатерина Руденко

Менеджер партнерского отдела, отвечает
за партнерскую сеть Россия (УФО, ПФО,
СФО, ДФО) и Беларусь

Telegram t.me/kkkatya28

WhatsApp +7 (953) 568-88-53

Эл. почта ebrovkina@moysklad.ru

Павел Шмидт

Менеджер партнерского отдела, отвечает
за партнерскую сеть Россия (ЦФО,
Москва, СЗФО, ЮФО, СКФО, Крым)

Telegram t.me/PKShmidt

WhatsApp +7 (981) 720-81-18

Эл. почта pshmidt@moysklad.ru

Морозова Кристина

Менеджер партнерского отдела.
Вопросы по работе с биллингом,
оформлению заявок, документации

WhatsApp +7 (912) 171-80-94

Эл. почта kmorozova@moysklad.ru

Команда МойСклад

Светлана Йигит

руководитель направления
офлайн-ивентов

Telegram https://t.me/Svetix_y

WhatsApp +7 (985) 365-28-71

Эл. почта syigit@moysklad.ru

Анастасия Орел

Аккаунт-менеджер партнерского отдела,
отвечает за партнерскую сеть в
Центральной Азии

Telegram https://t.me/O_Anastasiyaa

WhatsApp +7 (953) 318-74-11

Эл. почта aorel@moysklad.ru

**Общая почта партнерского направления
для любых вопросов:**

partners@moysklad.ru

**По вопросам функциональных возможностей
сервиса МойСклад:**

support@moysklad.ru (при обращении указывайте, что вы являетесь партнером)

**Общая почта партнерского направления
для любых вопросов:**

Закрытый чат для партнеров в Telegram

[Присоединиться](#)